

OMQ bietet mit seinen anwenderfreundlichen Produkten die Möglichkeit, den Support von Unternehmen mit Hilfe von neuester Technologie zu automatisieren und somit effizienter zu gestalten.

Für die Zukunft unseres Unternehmens suchen wir ein /-e

Vertriebsmitarbeiter /-innen für den Neukundenvertrieb

in Berlin (ab sofort, 01.03.2011)

Ihre Aufgaben

- Gewinnung von mittelständischen Unternehmen als Kunden
- Gewinnung von Vertriebspartnern
- Messearbeit
- Planung, Terminierung und Durchführung von Kundengesprächen

Anforderungen

- Sie arbeiten lösungsorientiert und interessieren sich für Herausforderungen
- Sie sind in der Lage, selbständig zu arbeiten
- Sie sind kommunikationsfähig und es macht Ihnen Spaß, im Team zu arbeiten
- Sie haben mehrjährige Erfahrung im IT-Vertrieb
- Sie besitzen ein hohes Interesse für Software

Ihre Bewerbung

Wenn Sie Interesse an der ausgeschriebenen Stelle haben sowie flache Hierarchien und die Verwirklichung von Visionen lieben, senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen inkl. Zeugnisse an jobs@omq.de. Ansprechpartner ist Sven Engelmann.

OMQ GmbH

Urbanstraße 116
10967 Berlin

Telefon +49 (0)30 6958 2606
Email jobs@omq.de
www.omq.de